



Legible Marketing — One-Pager para Inversores

IA + Agentes Humanos para el Crecimiento de Ingresos.

Voice • SMS • Email • WhatsApp • Chat • CRM • Analytics

Legible Marketing — One-Pager para Inversores

Misión

Democratizamos el acceso a tecnología de crecimiento para pequeñas y medianas empresas. Las PYMES no pueden pagar CRM empresariales, call centers ni agencias—pero necesitan los mismos resultados. Nuestra plataforma entrega el ciclo completo de crecimiento a una fracción del costo: presencia en línea → adquisición (PPC/SEO) → nutrición → conversión → análisis.

Ventajas clave: Garantía Sin Resultados, Sin Pago (menor riesgo para PYMES) • Multi-locale EN/ES/PT (Latin America, North America, Europa) • Una suscripción reemplaza múltiples empleados • Tier agencia para portafolios multi-cliente PYMES

Problema que resolvemos

- Las PYMES no pueden pagar CRM empresariales, call centers ni agencias—pero necesitan los mismos resultados.
- Los leads requieren múltiples contactos en varios canales; los seguimientos son inconsistentes; los call centers son costosos de escalar.
- Los CRM almacenan datos pero no ejecutan conversaciones ni dan coaching a los agentes; ninguna herramienta conecta prospección, nutrición, conversión y analítica en un solo flujo.

Nuestra solución

Legible Marketing es una plataforma de crecimiento con IA que da a las PYMES un equipo de crecimiento completo en una suscripción: presencia en línea, adquisición (PPC/SEO), nutrición y conversión. Agentes IA + agentes humanos, campañas omnicanal, CRM con pipeline visual, analítica predictiva con pronósticos de ingresos y coaching IA en tiempo real—para que los equipos puedan capturar, nutrir, calificar y convertir leads sin el costo de contratar equipos completos.

Lo que construimos (plataforma en producción — escala indicativa)

Código base ~2.400 archivos TS/TSX / ~515k líneas (indicativo, para transparencia en diligencia—no es métrica de valoración). Múltiples capacidades con IA en producción integradas con CRM, facturación, telefonía y cumplimiento en un solo stack (profundidad en el brief de capacidades).

- Voz IA en tiempo real + operaciones de llamadas
- Respuestas en sub-segundo (más rápidas que la reacción humana), voz natural premium, transferencias cálidas/frías
- Motor de coaching IA en tiempo real: scoring de calidad, recomendaciones adaptativas, enrutamiento por sentimiento
- Motor de inteligencia emocional: detecta 10 estados emocionales, adapta tono, empatía y formalidad
- Clonación de voz vía ElevenLabs para agentes IA con voz de marca
- Gestor de campañas inbound: reglas de enrutamiento, horarios, base de conocimiento, política de idioma
- Agendamiento en lenguaje natural en EN/ES/PT (“mañana a mediodía”)
- Grabación + transcripción + QA controlados por política + consola de supervisores (escuchar/coach/barge)

- Ejecución omnicanal
- Voz, SMS, email, WhatsApp, chat en un inbox unificado con memoria de conversación cross-channel
- Secuencias multi-touch automatizadas orquestadas por engagement, intención y segmento
- Biblioteca de plantillas con personalización dinámica en todos los canales
- CRM + ciclo de vida del lead
- Pipeline visual drag-and-drop (tablero Kanban) con campos nombre + apellido para outreach personalizado
- Importación CSV/Excel con mapeo inteligente de campos, deduplicación y normalización automática
- Lead Sets para segmentación + scoring predictivo (modelos EE.UU., Brasil, Global)
- Integración Google Calendar con vista FullCalendar visual para gestión de citas
- Integraciones CRM: Salesforce y HubSpot con sincronización bidireccional
- Analítica predictiva y pronósticos
- Chat de Analítica IA: pregunta sobre tus datos en lenguaje natural EN/ES/PT
- Pronósticos de ingresos con intervalos de confianza y gráficos de tendencia (Dashboard de Pronósticos)
- Alertas inteligentes: detección de anomalías IA monitorea cada métrica 24/7
- Atribución de conversión: first-touch y last-touch en todos los canales
- Tarjetas de Insights IA: análisis de tendencias automatizado en cada dashboard
- Reportes automatizados por email (CSV, PDF, PNG) — semanales y mensuales
- Capa IA integrada (producción)
- Inteligencia emocional, memoria cross-channel, crawler de base de conocimiento, scoring predictivo, coaching, pronósticos, chat de analítica, alertas, integraciones de voz, agendamiento en lenguaje natural—detalle en brief / diligencia (evitamos un recuento fijo de “motores” en copia de marketing).
- Preparación empresarial
- SSO (SAML/OIDC), trazas de auditoría, verificación de webhooks, secretos cifrados
- DNC, gestión de consentimiento, flujos GDPR/RGPD de exportación/eliminación
- Aislamiento multi-tenant con RBAC y permisos granulares

Por qué es defendible

- Profundidad de integración: voz en tiempo real + coaching IA + omnicanal + CRM + pipeline + pronósticos + facturación + cumplimiento en una plataforma
- Ingeniería de confiabilidad: enrutamiento multi-motor IA + health checks + fallbacks + protecciones operativas
- Rueda de datos: memoria/continuidad + personalización mejora con cada contacto e interacción
- Integración profunda: coaching, pronósticos, scoring y agendamiento suman cuando CRM, facturación y cumplimiento viven en el mismo producto

Modelo de negocio

- Suscripciones SaaS (Starter/Professional/Enterprise/Agency) + tarifas de configuración opcionales
- Ingresos basados en uso: minutos de voz, uso de IA, excesos
- Complementos: números extra, buzones, clonación de voz, servicios gestionados PPC/SEO
- Empaquetado empresarial: SSO, white-label, integración PBX, soporte dedicado

Equipo

Juan Camilo Perez Toro — Fundador. Fundador único y desarrollador. Construyó Legible Marketing desde cero—voz IA en tiempo real, motor de coaching IA, orquestación omnicanal, CRM, analítica predictiva, facturación y cumplimiento. Fundador técnico full-stack; escala ~2.400 archivos TS/TSX / ~515k líneas (indicativo).

Buscando

\$400K–\$600K pre-seed (~8–10% equity). Uso de fondos: 50% producto, 35% ventas y GTM, 15% operaciones (incluye compensación del fundador \$100K en 18 meses).

Lo que podemos mostrar en diligencia (inmediatamente)

- Demo en vivo: llamadas de voz con coaching IA, transferencias cálidas, grabaciones/transcripciones, inbox omnicanal
- Pipeline visual drag-and-drop, sincronización Google Calendar, personalización nombre/apellido
- Dashboards de pronósticos con intervalos de confianza, chat de analítica IA, alertas inteligentes
- Memoria/continuidad en acción: seguimientos que referencian contactos previos correctamente
- Gestor de campañas inbound, crawler de base de conocimiento, scoring predictivo

Contacto: info@legiblemarketing.com | legiblemarketing.com

Confidencial. Solo para inversores calificados. No es una oferta de venta de valores.